

第8回

ビジネス商談会 「名銀ジョイント」
～インバウンドとジョイント～

日時 平成29年9月21日(木) 10:00～17:00
 会場 名古屋銀行 ハートフルプラザ (名古屋市中村区名駅3-28-12 大名古屋ビルヂング16階)
 主催 名古屋銀行 協力 中部圏インバウンドセールスプロジェクト
 後援 経済産業省中部経済産業局 国土交通省中部運輸局 愛知県 名古屋商工会議所
 (予定) 中小企業基盤整備機構中部本部 愛知県観光協会 名古屋観光コンベンションビューロー
 中部経済連合会 中部産業連盟

参加バイヤー企業名 (本社所在地)	紹介 (①取扱国 ②特徴 ③ニーズ)
カモメツーリスト(株) (東京都)	①中国・台湾・香港・タイ・ベトナム・マレーシア・スペイン ②現在、月平均500～600本(最大で1000本)の団体を取り扱っています。また団体に加えて、FIT・インセンティブやMICEと多岐にわたって多様なニーズの取り扱いをしています。またWeb上での「B to B」「B to C」商品販売等を、アジア圏内に留まらず各世界へと発信して展開しています。 ③多数の団体旅行を安全に問題なく遂行し、お客様が喜んで帰国の途に着いて頂くのが第一であり、その為には観光・宿泊・飲食・物販・工場等の皆様のご協力が必要です。 是非とも良きパートナーカンパニーとして共に成長できる皆様をお待ちしています。
(株)JTB中部 (愛知県)	①アジア・中国・ヨーロッパ・北米・南米等、世界各国。 ②中部圏内に本社を持つ企業の在外法人からの、インセンティブツアーを主に取り扱っています。また中部国際空港・名古屋大須・高山にて外国人観光客向けの観光案内所「CENTRAL JAPAN TOURIST INFORMATION CENTER」を運営しています。 ③海外からのインセンティブツアーに相応しい素材(コンテンツ)を求めています。
(株)ジャパンホリデーtravel (大阪府)	①中国、台湾、香港、東南アジア諸国(ベトナム・マレーシア等)。 ②国内主要空港6ヶ所にカウンター、札幌・東京・大阪・沖縄等にインフォメーションセンターを設置して訪日個人観光客の「たびまえ」(事前に予約された各種チケット類のお渡し)、「たびなか」(当日の旅の相談)のニーズに対応しています。ご来店のお客様に当社が運営する「チャットメンバー(We-chat)」へ登録していただき、お客様の“困った”“教えて”に対応、同時に契約企業様のクーポン券を配信、お客様の購買意欲を高めます。 ③上記「チャットメンバー(We-chat)」に配信するクーポンで、提携していただける企業様を募集しています。クーポンはニーズに合ったお客様にダイレクトに配信が可能であり、より来店や購買動機に結びつきます。(出来高払の手数料のみ要)
(株)日本旅行 (東京都)	①欧州、中国、台湾、香港、東南アジア、米国、豪州(取扱い人員順)。 ②日本で1番古い総合旅行会社であり、JR西日本のグループ企業。国内外で283支店(箇所)の営業拠点があり、「鉄道」を利用した旅行やインバウンド(55年の経験及び業界2位)を得意としています。 ③「多言語化(人材・Web・チラシ・通訳サービス)」、「Wifi環境」、「支払環境(クレジットカード若しくはキャッシュレスペーパー)」、「スタッフの方のおもてなし教育」等が整備させている企業様を希望します。

□申込締切、商談会までの流れ等は、裏面をご参照ください。



※一部内容が変更となる場合がございます。

サプライヤー企業を募集します！！

商談対象 インバウンド向け観光施設
(名所、宿泊、飲食、物販、工場他)

商談数 各社:12社を上限

商談時間 25分

費用 無料

申込締切 平成29年7月14日(金)

関東・関西・中部のインバウンドに強みをもつ大手旅行会社を4社招聘し、逆見本市形式の商談会を開催致します！

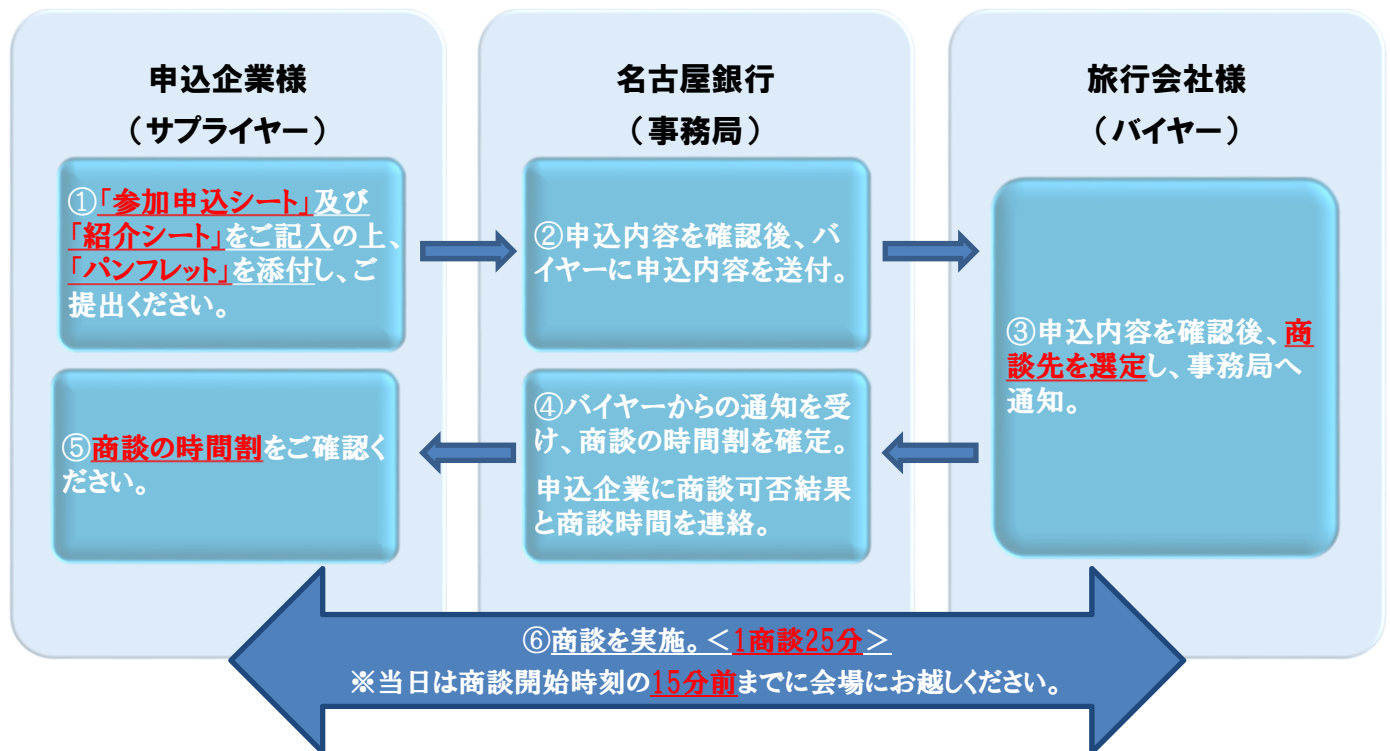
観光名所・宿泊・飲食・物販等のインバウンド向け観光施設業者様はもちろん、観光工場をもつ(計画している)製造業者様も積極的にご応募ください！！

多数のご応募お待ちしております。

《ご注意》

各バイヤー企業の「ニーズ(表面③)」を必ずご確認のうえ、お申込みください。

参加申込から商談会当日までの流れ



※お願い

- ①商談時間割決定以降のキャンセルはご遠慮ください。
- ②当日は開始15分前までに必ずお越しください。遅刻・キャンセルは無いようにお願いします。
- ③商談時には、会社概要、商品カタログ、サンプル等をお持ちください(調理行為・物販行為はできません)。
- ④商談会用駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。
- ⑤天候等の諸事情により商談会を中止する場合がございます。予めご了承ください。

注意事項/●バイヤー企業の仕入れ希望商品以外のご商談はお断りさせていただくことがあります。●申込内容はバイヤー企業に事前に提供します。不明な点等について、担当者・事務局またはバイヤー企業から問合せする場合がありますので、ご対応願います。●本商談会はビジネスチャンスの場を提供するもので、取引を保証するものではありません。●会場内外を問わず、調理行為、危険物の持ち込み、物販行為は固くお断りします。●本商談会を契機に発生したトラブル・損害について、当行は一切責任を負いかねます。●商談会当日は、商談の様子をカメラ・ビデオで撮影させていただき、当行の広報活動に使用させていただく場合があります。●バイヤーの都合により、参加を取りやめる場合があります。

■お問合わせ先

株式会社名古屋銀行 法人営業部 法人コンサルティンググループ

TEL:052-962-6994

※参加申込は最寄りの支店にお問い合わせください。